



ПРОГРАММА

30-ая Международная Фитнес- Конвенция IHRSA

16-19 марта 2011

Сан Франциско, Калифорния

США

Три десятилетия лидерства: обращение Президента IHRSA Joe Moor



Уважаемые участники!

От имени Совета Директоров IHRSA и от себя лично хотел бы пригласить Вас принять участие в юбилейной 30-ой Международной Фитнес-Конвенции IHRSA.

Для тех, кто все эти годы был с IHRSA - это важная причина посетить это мероприятие, во-первых, потому что вы были частью развития мировой фитнес индустрии, вы шаг за шагом могли наблюдать и принимать в этом развитии непосредственное участие. Во-вторых, вы видели как важно быть частью этой огромной семьи и оставаться в этой семье – так как только вместе мы можем видеть пути развития и совершенствования.

В этом году мы постарались подобрать выступающих, которые бы смогли соответствовать вашим ожиданиям и ответить на ваши вопросы.

Основные спикеры:

Daniel Pink – Best selling author - “Мотивация: научиться действовать эффективно и правильно”

Patrcik Lencioini – Best selling author и менеджмент тренер - “4 дисциплины фитнес организации”

Toni Hsieh – Генеральный Директор Zappos.com - “Счастье: прибыль, страсть и цель”

Phil Kheogan – Best selling author - “Не упуская возможности: жизнь, которую вы хотите”

Кроме Основных лекций, Конвенция предлагает Вам разнообразные обучающие мероприятия и выставку: 150 спикеров и 350 участников выставки в этом году!

До встречи в Сан Франциско!

Основные спикеры

Daniel Pink

Среда, 16 марта 17.30-18.30

Дэниел известен книгами на тему изменений подхода к работе.

В своей лекции он обещает удивить вас тем, как изменение е может изменить вас и ваше окружение.

В период с 1995 по 1997 Дэниел Пинк работал в Белом Доме и писал речи для Вице Президента США Альберта Гора.



Patrcik Lencioni

Четверг, 17 марта 8.30-9.30

Патрик является основателем и Президентом компании The Table Group, которая специализируется на тренингах по сервису,

построению команды. Патрик написал 9 книг, около 3 млн копий которых были распроданы. Fortune Magazine включил Патрика в 10 мировых "гуру", имена которых вы должны знать.



Tony Hsieh

Пятница, 18 марта, 8.30-9.30

Тони Шей (так произносится его фамилия) один из известнейших спикеров и писателей в новой экономике.

Zapros.com – это обувной он-лайн магазин, который, благодаря революционным идеями Шея в маркетинге, HR и сервисе, достиг огромных успехов.

Начиная с 2000 по сегодняшний день Шею удалось увеличить объем продаж компании с 1,6 млн долларов до 1 миллиарда.

В 1998 году Microsoft выкупила у Шея созданную им компанию LinkExchange за 265 млн долларов.



Phil Keoghan

Суббота, 19 марта 9.00-10.00

Путешественник и искатель приключений Фил больше известен как ведущий телевизионного шоу “The amazing race”, которое получило 7 наград Эмми и идет уже 17ый сезон подряд.



Еще будучи ребенком, он начал путешествовать по всему миру со своими родителями. На сегодняшний день он побывал в более чем 100 странах мира в качестве спикера, гостя, ведущего программ и оператора.

В 2004 году Фил выпустил свою книгу “Не упуская возможности: жизнь, которую вы хотите”.

Книга стала бестселлером в Австралии и Новой Зеландии, а также по мотивам книги было создано телешоу, где в каждом эпизоде за 72 часа участникам нужно изменить свою жизнь, имея на то все возможности и правильно используя шансы.

Фил также является со продюсером нескольких ТВ шоу, например, Short Sportz – которое рассчитано на детей и подростков и направляет их на увлечение спортом.

Участники и темы Конвенции

Участники Конвенции:

- инвесторы, владельцы клубов, предприниматели, которые еще только планируют открыть свой клуб
- менеджеры/управляющие клубом
- директора по продажам/сервису
- фитнес директора/менеджеры
- директора по персоналу (HR)
- маркетинг директора/менеджеры
- Спа менеджеры

Темы Конвенции:

- Менеджмент

Темы: Стратегическое планирование/ Финансы/ Увеличение дохода/ Развитие и рост компании/ Стратегии выживания в конкурентной среде/ Управление персоналом/ Лидерство/ “Зеленые” проекты

- Маркетинг

Темы: Маркетинговые стратегии/ Использование Интернета/ Брендинг/ Привлечение и увлечение неактивного населения/ Продвижение ценности здорового образа жизни/ PR

- Продажи и удержание клиентов

Темы: Стратегии продаж/ Стратегии удержания клиентов/ Сервис/ Новые группы для привлечения

- HR

Темы: Набор, собеседование и найм сотрудников/ Мотивация/ Удержание сотрудников/ Развитие и обучение персонала/ Сертификация

- Фитнес и ПТ менеджмент

Темы: ПТ продажи и управление/ Управление департаментом групповых программ/ Увеличение продаж/ Мотивация тренеров

- Программы для целевой аудитории

Темы: Подростки/ Управление весом/ Групповые программы/ Теннис/ Пожилые/ Управление СПА/ Особые группы клиентов/ Женский Велнес

- Велнесс

Темы: Упражнения как панацея/ Оздоровительные программы

- Исследования

Темы: Глобальные тренды/ Статистический обзор/ Анализ роста рынка

- Инновации

Темы: Технологии/ Рыночные сегменты

- Юридические вопросы

Темы: Предупреждение споров/ Безопасность программ и упражнений/ Трудовое законодательство/ Защита клиентов/ Новинки закона

ПРОГРАММА

СРЕДА 16 МАРТА

8.30-9.30 Лекции

Доход, удержание и результаты группового персонального тренинга

Спикеры:

Melissa Lynn Forgione – Тренер и менеджер групповых ПТ Gainesville Health & Fitness Center

Pam Harrison – Персональный тренер Gainesville Health & Fitness Center

Построение успешного и высокодоходного отдела продаж

Спикеры:

Alan Leach Региональный Менеджер West Wood Clubs, Ирландия

Использование технологий в продажах и удержании

Спикеры:

Bryan O'Rourke Стратегический Директор Integerus, LLC/Fitmark

Независимые клубы: современная ситуация на рынке

Координаторы семинара:

Joe Cirulli Президент и Владелец Gainesville Health & Fitness Center

John McCarthy Бывший Председатель Совета Директоров IHRSA

Mark Stevens Генеральный Менеджер The Houstonian Club

Paula Neubert Президент и Генеральный Менеджер Greenwood Athletic & Tennis Club

Larry Conner Генеральный Менеджер Stone Greek Club & Spa

Программы для особых групп клиентов

Круглый стол. Кураторы:

Susan Cooper Владелец и Президент Body Business Health Club&Spa, Член Совета

Директоров IHRSA

Успех Спа

Спикер: Ralph Newman Управляющий Директор WTS International, Inc

8.00–12.30 Семинары

Программы и бизнес системы для подросткового и пожилого населения

Спикеры:

Bill Parisi Основатель и Директор Parisi Speed School

Martin Rooney Управляющий Директор Parisi Speed School

Групповые программы: что дальше?

Спикер:

Phillip Mills Основатель и Креативный Директор Les Mills International

8.00-12.00 Семинары

Опыт тренировок: на 360 градусов

Спикер:

Robert Sherman Владелец FIT, Inc и SPRI мастер тренер

9.00-17.00 Семинары

Зумба: базовый уровень

Спикер: Beto Perez Один из основателей программы

(необходима предварительная регистрация: www.ihrsa.org/convention)

10.00-11.00 Лекции

5 важных компонентов для успешной персональной тренировки: наивысший уровень стандарта

Спикер: Mike DeMora Директор программы, Mattel Fitness Center

Развитие лидеров фитнеса

Спикер:

Scott Wildeman Старший Вице Президент International Fitness Holdings

Debby Carreau Президент Inspired HR Ltd

Социальное медиа для фитнес профессионалов

Спикер:

Steve Groves Вице Президент Technology & CIO, Goodlife Fitness Clubs

Определение эффективных лидерских навыков в современных условиях

Спикер:

Thomas Hudgin Президент Wilmington Quality Associate

Фанаты: секрет бизнес успеха

Спикер:

Trina Gray Владелец Bay Athletic Clubs

Коучинг для программ по управлению весом

Спикеры:

Emily Mettler Велнесс наставник Dan Abraham Healthy Living Center

Karleah Bradley Велнес наставник Dan Abraham Healthy Living Center

Brent Larson Велнес наставник Dan Abraham Healthy Living Center

Melissa Mapes Велнес наставник Dan Abraham Healthy Living Center

СРЕДА 16 МАРТА

11.30-12.30 Лекции

Увеличение дохода от персонального тренинга

Спикер:

Steve Jack Директор Steve Jack Ltd

“Зеленый” фитнес (Эко)

Круглый стол. Кураторы:

Bruce Buckbee DPE Управляющий Партнер Leisure Green

Юридические вопросы управления малого бизнеса

Спикер:

Alan Roth Партнер Wildman, Harrold, Allen & Dixon

Налоговый форум

Координаторы:

Helen Durkin Вице Президент Public Policy IHRSА

Thomas Richards Manager Public Policy IHRSА

Практичные, яркие и креативные техники управления на примерах со всего мира

Спикеры:

Mike James Генеральный менеджер World Bank Fitness Centers

Эффективное увеличение траффика (потока) в ваш клуб за счет клубных мероприятий и PR

Спикеры:

Tony Santomauro Президент The Santomauro Group

“Эффектология”: искусство и практика в увеличении потенциальных клиентов

Спикеры:

Marty Flanagan Тренер по франчайзингу Anytime Fitness Inc.

2.00-3.30 Семинары поставщиков

Batuka! Начало трансформации

Координаторы:

Kike Santander Основатель Batuka

Hannah Karass ЭКзекютив Советник

Miriam E. Nelson Директор Center of Physical Activity and Nutrition

Мониторинг тела: 24/7 клиентского опыта

Представлен Body Media Innovation & Technology Team

Громко о групповых тренировках

Координатор:

Terri Arends Concept2 Master тренер

Ваш клуб и бизнес тренинг с TRX

Спикер:

Chris Frankel Директор по программам Fitness Anywhere Inc

Цифровой медиум – технологии уже здесь для фитнес коммуникаций – а где вы?

Спикер:

Bryan Andrus Вице Президент Health Club Media Network

Технологии – это будущее фитнеса: держите ваш клуб на связи

Спикер:

Rick Stollmeyer Генеральный Директор и Основатель Mindbody Inc.

Увеличение конкурентного преимущества за счет автоматизации КАЖДОГО процесса в продажах

Спикер:

Daron Allen Президент и Директор Visual Fitness Planner

Scott Johnston Директор InTouch Technology

14.00-17.00 Второй Ежегодный Женский Саммит

“Как перевести испытания в возможности”

Координаторы:

Debra Siena Президент и партнер A Division of TCA Holdings LLC, бывший член совета директоров IHRSA

Sandy Hoeffter Консультант, бывший Вице Президент Western Athletic Clubs

Carol Nalevanko Директор Sports Club Ltd, член Совета Директоров IHRSA

16.00-17.00 Лекции

Специальные программы тренировок для людей с ограниченными умственными способностями

Спикеры:

Thom Downing Президент FIT

Jennifer Pleimann Персональный Тренер и специалист по стретчингу FIT

Проверенные стратегии в создании прибыльного бизнеса персонального тренинга

Круглый стол. Координаторы:

Mike Motta Президент Plus One Health Management Inc., бывший член Совет Директоров IHRSA

Разработка политики безопасности и сохранности информации/коммерческой тайны

Спикер:

Garrett Felix Information Security Officer MediFit Corporate Services

Большая картина: 6 тенденций, которые изменят ваш клуб

Спикер:

Amanda Osborne Директор FitLife Club Network

5-звездочный сервис: стандарты-стратегии-решения

Спикер:

Brent Darden Владелец и Генеральный менеджер TELOS Fitness Center, член Совета Директоров IHRSA

“Свой путь” для увеличения продаж

Спикер: будет объявлен позже

Выигрывая “эйсами” - успешные теннисные программы

Спикеры:

Michael Machoney Вице Президент и генеральный Менеджер Midtown Tennis Club

17.30-18.30 Генеральная лекция

Мотивация: научиться действовать эффективно и правильно

Спикер: Daniel Pink

19.00-20.00 “Приобретая бизнес связи” - Прием участников

20.00-22.00 Welcome reception “Три десятилетия успеха!”

ЧЕТВЕРГ 17 МАРТА

6.00-7.00 Утренние мастер классы

Знакомство с Orbit!

Nora St. John

GRAVITY: Grandslam 2011

Rob Glick

STOTT PILATES

PJ O'Clair

7.00-8.00 Утренние мастер классы

Cardio Boot Camp

Leslie Grosshauser

Вкус Batuka

8.00-8.30 Ежегодная IHRSA встреча/Вручение наград

8.30-9.30 Генеральная лекция

4 дисциплины фитнес организации

Спикер:

Patrick Lencioni

9.45-11.00 Генеральный форум

10.00-11.00 Лекции

7 компонентов продуктивной персональной тренировки

Спикер:

Mike Wunsch Директор программы Group Fitness & Training, Results Fitness

Талантливый менеджмент больших компаний для малого бизнеса

Спикер:

Dave Milani Вице Президент Human Resources Plus One Health management

21 век и его технологии для клубных систем

Спикер:

Drew Chesler Директор Golds Gym South Beach

Skye Kaiss Директор Gold's Gym of Regina

Завоевание подросткового рынка

Спикер:

Karen Jashinsky Основатель и Директор O2 Max Fitness

Измерить, оценить и понять культуру своей компании и ее ценности: лидеры и стратегии

Спикер:

Jeb Gorham Велнес Директор, Менеджер Miramont Lifestyle Fitness

Секреты работы на женском рынке

Круглый стол. Координаторы:

Lynne Brick Директор Brick Bodies Fitness Services, бывший член Совета Директоров IHRSA

Как стать суперзвездой в продажах

Спикер:

Christine Forster Директор по корпоративным продажам Printing House Fitness + Squash Club

За пределами 120 миллионов: понимание исследований рынка

Спикеры:

Melissa Rodriguez Менеджер по исследованиям IHRSА

Neil Schwartz Вице Президент по бизнес развитию Sports Marketing Surveys

ЧЕТВЕРГ 17 МАРТА

11.00-18.00 Выставка

14.00-15.30 Интерактивные групповые дискуссии

“Спросите лидера индустрии” дискуссия это открытый форум, где все участники могут задать вопросы признанным лидерам и специалистам индустрии.

Спросите лидера индустрии: маркетинговые стратегии, обеспечивающие траффик (поток) в клуб

Координатор:

Casey Conrad Президент Communication Consultant WBS Inc.

Eddie Tock Партнер REX Roundtables for Executives

Alan Leach Региональный Менеджер West Wood Clubs

Спросите лидера индустрии: перспективы удержания клиентов

Координаторы:

Paul Brown Президент Face2Face Retention System

Paul Bedford Исследователь Leisure Database Company

Jarod Cogswell Генеральный Менеджер ClubSport Oregon

Спросите лидера индустрии: доход от дополнительных услуг

Координаторы:

Sandy Coffman Президент и Владелец Programming for profit

Bob Esquerre Директор Esquerre Fitness Group

Laurie Cingle Президент Laurie Cingle Consulting and Coaching

14.00-15.30

Построение команды

Спикер:

Jeff Gibson Вице Президент The Table Group Gibson

14.00-15.30 Рабочие фокус группы

Это рабочие группы по обсуждению различных вопросов фитнес деятельности. Ценность работы в таких группах в том, что участники со всего мира делятся своим опытом и задавая один вопрос вы можете услышать несколько ответов и мнений от своих коллег со всего мира. Группы собираются по разным тематикам.

Группа №1: персональный тренинг: успешные стратегии, ведущие к увеличению прибыли

Координатор:

Darren Jacobson Директор по продукту Virgin Active South Africa

Группа №2: управление персоналом в направлении к успеху

Координатор:

Maria Parrella-Turco Партнер New Paradigm Partners

Группа №3: социальное медиа: инструменты успеха

Координатор:

Amanda Osborne Директор FitLife Club Network

Группа №4: будущее группового тренинга

Координатор:

Sara Kooperman Директор SCW Fitness Education

14.00-15.30 Программы и консультации

Эти программы рассчитаны для малых групп участников, которых беспокоят/интересуют одинаковые темы. Эти группы будут ограничены в количестве участников поэтому необходима предварительная регистрация (которая начнется в январе на сайте www.ihrsa.org/convention)

Группа №1: уменьшение налогов, финансовое планирование и вопросы страхования в индустрии фитнеса

Координаторы:

Alan Roth ESQ Партнер Wildman, Harrold, Allen & Dixon

Группа №2: улучшение работы клуба через достижение результатов клиентами

Координатор:

Bonnie Patrick-Mattalian Президент Club Synergy Group

Группа №3: эффективное ежедневное управление клубом

Координатор: John Atwood Партнер The Atwood Group

Группа №4: маркетинговые инновации и кампании, обеспечивающие доход

Координатор:

Justin Tamsett Управляющий Директор Active Management

Группа №5: эффективные продажи: тренинг по продажам для максимального результата

Координатор: Karen Woodard-Chavez Президент Premium Performance Training

14.00-15.30 Рабочие форумы

Канадский форум

Латиноамериканский форум

18.00-19.00 Reception для участников из Канады

18.30-20.00 Зумба марафон

Мероприятие за дополнительную оплату 25 долларов.

18.30-21.00 Reception для международных участников

ПЯТНИЦА 18 МАРТА

6.00-8.30 Мастер классы и завтрак

7.00-8.00 Мастер классы

Проснитесь с SPRI и Step360!

Robert Sherman Владелец FIT и SPRI Master Trainer

7.00-8.00 Деловые завтраки

У каждого участника будет возможность подключиться к различным рабочим группам, чтобы утром за неформальной беседой и завтраком обсудить волнующие темы и вопросы.

Темы деловых завтраков:

Групповой Тренинг

Продажи персонального тренинга

Социальное медиа/Е-маркетинговые стратегии

Сервис

Новое членство

Клубные программы

Теннис и сквош

Управление весом

Программы для подростков

8.15-9.30 Презентация наград

Dale S. Dibble Distinguished Service Award IHRSA Community Service Award

8.30-9.30 Генеральная лекция

Счастье: прибыль, страсть и цель

Спикер: Tony Hsieh

10.00-11.00 Лекции

Сила цифр: рост в персональном тренинге

Спикер:

Rob Cagnon Фитнес Директор Manchester Athletic Club

Amy LaMontagne Фитнес Директор Weymouth Club

Samantha Merchant Фитнес Директор The Works Family Health & Fitness Center

Корпоративный фитнес: время для рабочего класса Америки

Спикер:

Trina Gray Владелец Bay Athletic Club

Удержание ведущих сотрудников: для достижения наивысшего уровня сервиса

Спикер:

Thomas Hudgin Президент Wilmington Quality Associates

Завоевание женского рынка: отвечая/соответствуя их ожиданиям

Спикер:

Jasmin Kirstein Директор и Основатель My Sportlady

Практичные способы для уменьшения рисков, предупреждения повреждений и защиты вашего бизнеса

Спикер:

Joe Hassinger Президент International Amusement & Leisure Defense Association and Director
Galloway, Johnson, Tompkins, Burr & Smith, PLC

Увеличение продаж и продлений через продуктивную работу с “нефитнес” группой населения

Спикер:

Larry Stybel Директор Sawyer Business School at Suffolk University

Дети в движении: групповые тренировки для молодого населения

Спикер:

Tom Hoel Директор Aerobicgarden

Прибыльный успех теннисных программ

Круглый стол. Координатор:

Rod Heckelman Генеральный Менеджер Mt. Tam Racket Club

10.00-11.30 Ежегодная финансовая рабочая группа IHRSA

Координатор:

Rick Caro Президент Management Vision Inc., бывший член Совета Директоров IHRSA

Pete Moore Управляющий партнер Integrity Square

11.00-18.00 Выставка

14.00-15.30 Интерактивные рабочие группы “Спросите лидера индустрии”

Спросите лидера индустрии: социальное медиа: маркетинг и вовлечение клиентов

Координаторы:

Justin Tamsett Управляющий Директор Active Management

Karen Jashinsky Основатель и Директор O2 MAX Fitness

Christine Thalwitz Директор по коммуникациям и исследованиям ACAC Fitness and Wellness Centers

14.00-15.30 Интерактивные рабочие группы “Спросите лидера индустрии”

Спросите лидера индустрии: увеличение продаж

Координатор:

Karen Woodard-Chavez Президент Premium Performance Training

Casey Conrad Президент Communication Consultants WBS, Inc.

Eddie Tock Партнер REX Roundtables for Executives

Спросите лидера индустрии: страсть, порождающая прибыль

Координаторы:

David Patchell-Evans Президент GoodLife Fitness Clubs

14.00-15.30 Рабочие фокус группы

Группа №1: Клубные программы: медицинские и велнес программы

Координаторы:

Chris Breuleux Президент The Medical Wellness Association

Группа №2: Удержание клиентов: увеличение процента продления за счет повышения лояльности клиентов

Координатор:

Paul Brown Президент Face2Face retention System

Группа №3: Прибыль от дополнительных услуг

Координатор:

Bonnie Patrick Mattalian Президент Club Synergy Group

14.00-15.30 Консультации

(требуется дополнительная регистрация, которая начнется в январе)

Все дела правильно: как создать прибыльный отдел персонального тренинга

Координатор:

Bob Esquerre Директор Esuquerre Fitness Group

Найти, обучить и удержать персонал: обзор должностных инструкций, практика найма и стратегий удержания сотрудников

Координатор:

Fred Hoffman Директор International Services, Club Synergy Group

Построение команды, которая не сдаётся

Координатор

Stephen Tharrett Президент Club Industry Consulting, бывший член Совета Директоров IHRSA

Красота в дизайне: работы и изменения в дизайне клуба: малые затраты за большой результат

Координатор:

Bruce Carter Президент Optimal design System International

Испытания в программах

Координатор:

Sandy Coffman Президент и Владелец Programming for profit

14.00-15.30 Рабочие форумы

Клубные контролеры

Координатор: Anita Lawlor Операционный менеджер IHRSA

19.30-23.00 Ежегодный бал BASH for MDA's Augie's Quest

(по предварительной регистрации: www.augiesquest.org)

СУББОТА 19 МАРТА

День движений и музыки!

В этот день будет закрыта выставка. Поэтому мы решили организовать специальное мероприятие для участников, в течение которого все будут танцевать, думать и получать удовольствие в последний день 30 Ежегодной Фитнес Конвенции IHRSA!

7.30-8.30 Мастер классы

Вкус Batuka II

Представлен тренерами Batuka с живой музыкой

8.00-13.00 Гольф

(по предварительной регистрации www.ihrsa.org/convention)

10.30-11.30 Лекции

Привилегии успешных программ продаж по рекомендациям в медицинском фитнесе
Круглый стол. Координатор: Kevin Steele Консультант по коммуникациям Communication Consultants WBS

Развитие культуры успеха в клубе

Спикер:

Cameron Hedges CSCS Генеральный Менеджер Result Fitness

Превосходство в управлении высокодоходным клубом

Спикер:

Bill McBride Директор Club One, член Совета Директоров IHRSA

Как провести маркетинговый анализ и улучшить свое конкурентноспособное положение

Спикер: Brian O'Rourke Стратегический Директор Integerus, LLC/Fitmarc

Назад к основам в групповом фитнесе: успех в продажах, удержании и продажах по рекомендациям

Спикер:

Paul Richards Генеральный Директор Club Physical

Молодежные теннисные программы

Спикер:

Scott Shiltz Управляющий Директор Recreational Tennis

10.30-12.30 Групповые семинары для инструкторов и Boot Camp

Todd Durkin's Boot Camp – опыт, который изменит вас в лучшую сторону

11.30-13.30 Бизнес ланч

В течение ланча у участников будет возможность пообщаться со своими коллегами и обсудить все услышанное/увиденное в течение Конвенции. Это мероприятие мы снова включили в программу по просьбам многих участников.

Для участия необходима предварительная регистрация и дополнительная оплата: 30 долларов с человека. Регистрация начнется в январе)

Темы делового ланча:

Управление персональным тренингом

Удержание и мотивация персонала

Маркетинговые стратегии

Стратегии PR

Франчайзинг

Увеличение дохода

Корпоративный фитнес

Продажи
Стратегии по удержанию
Доход от дополнительных услуг

13.00-18.00 Гольф

(По предварительной регистрации)

13.45-15.00 Лекции

Удержание клиентов в персональном тренинге: построение длительных отношений

Спикер:

Jason Cerniglia CPT, CSN, CGCC Владелец Hoover Fitness

Мировой опыт по продажам медицинского фитнеса по рекомендациям

Спикер:

Fausto Di Giulio Вице Президент по маркетингу Italian Fitness federation

Секретный шоппер: сколько звезд у вашего клуба?

Спикер:

Roger Sargent Владелец Life Quest Fitness Center

Будьте отличными от других

Спикер:

Thomas Kulp Генеральный Директор Universal Athletic Club

Добро пожаловать в новую эру: старые правила продаж уже история

Спикер: будет уточнен

Создание высокоэффективных групповых программ

Спикер:

Justen Maron Фитнес Директор Courthouse Athletic Clubs

14.00-16.00 Семинары для инструкторов и мастер классы

Вкус Зумбы!

15.30-16.30 Лекции

Триада победы: персональный тренинг, оздоровительный клуб и медицина

Спикер:

Phil Kaplan Президент и Владелец Fitness 21

Привлечение клиента медицины в клуб

Спикер:

JosZe Baillargeon Врач Montreal Jewish Hospital

Loise malone Профессор College Marie Victorin

Настоящая правда о социальных медиа для операторов

Спикер:

Casey Conrad Президент Communication Consultants WBS, Inc.

За пределами “бэббиситтенства”: как привлечь молодежь в клуб

Спикер: Bill Parisi Основатель Parisi Sports Clubs

Сила бренда

Спикер:

Vaughn Schwass Маркетинг Директор Les Mills International Ltd.

Улучшение работы клуба через стратегию и лидерство

Круглый стол. Координатор:

Herb Lipsman Директор Houston Oaks Country Club, бывший член Совета Директоров IHRSA

17.00-19.00 Закрытие Конвенции “L.A. Live! Hooray for Hollywood”

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ

| | Полное участие 4 дня | Участие на 1 день* | Социальн ый пакет (4 дня)** | Executive пакет (4 дня) *** | Только выставка **** | Субботний бизнес ланч |
|---------------|----------------------------------|-----------------------|-----------------------------------|-----------------------------------|----------------------------|--------------------------|
| Оплата | Члены IHRSA (доллары США) | | | | | |
| До 15 ноября | \$625.00 | \$400.00 | \$275.00 | \$450.00 | \$30.00 | \$30.00 |
| До 15 января | \$695.00 | \$450.00 | \$300.00 | \$500.00 | \$30.00 | \$30.00 |
| На месте | \$750.00 | \$550.00 | \$350.00 | \$600.00 | \$50.00 | \$40.00 |

| | Полное участие 4 дня | Участие на 1 день* | Только выставка**** | Круиз на корабле |
|---------------|-------------------------------------|--------------------|---------------------|------------------|
| Оплата | Не члены IHRSA (доллары США) | | | |
| До 15 ноября | \$825.00 | \$600.00 | \$30.00 | \$30.00 |
| До 15 января | \$895.00 | \$650.00 | \$30.00 | \$30.00 |
| На месте | \$950.00 | \$750.00 | \$50.00 | \$40.00 |

Описание участия:

Участие на 1 день* - участие включает в себя лекции оплаченного дня и вечерние мероприятия этого же дня, в том числе мастер классы и 2-х дневное посещение выставки (Субботний бизнес ланч не включен)

Социальный пакет (4 дня)** - социальный пакет доступен только для членов IHRSA и включает в себя завтраки, мастер классы, выставку и вечерние мероприятия. Пакет не включает в себя обучающие мероприятия (лекции, презентации, форумы).

Executive пакет (4 дня)*** - доступен только для членов IHRSA и включает в себя генеральные сессии, форумы “Спросите Лидера индустрии”, мастер классы, 2-х дневную выставку, вечерние мероприятия Open Reception в среду. Это участие не включает в себя посещение обучающих мероприятий (основных лекций)

Только выставка**** - оплата только выставки включает в себя возможность посещения всех мастер классов, утренних тренировок. Это участие включает в себя посещение форумов “Спросите Лидера индустрии”, и 2-х дневную выставку. Это участие не включает в себя: обучающие мероприятия, вечерние мероприятия, и субботний бизнес ланч.

Основное отличие полного пакета от неполного в том, что в неполное участие не включены основные обучающие мероприятия/лекции/семинары.

Возврат:

Требования о возврате уплаченных денежных средств должны быть направлены до 15 февраля 2011 года. При возврате удерживается административный сбор в размере 75 долларов США. (В случае отказа в визе – возврату подлежит вся сумма без удержания сбора).

Требования о возврате, полученные после 15 февраля удовлетворению не подлежат, равно как и требования о возврате в случае неприезда на Конвенцию.

Требования о возврате отправляются на адрес register@ihrsa.org Кевину Джонсу либо lt@ihrsa.org Лейле Тимергалеевой.

В программу могут быть внесены изменения, пожалуйста, следите за обновлениями на [сайт www.ihrsa.org/convention](http://www.ihrsa.org/convention).

РАЗМЕЩЕНИЕ

Мероприятие будет проходить в южном крыле Конвенционного центра Moscone Center. Обратите внимание, что отели предложили скидки для участников Конвенции **до 15 февраля 2011г.**

Предложенные отели расположены в пешеходной близости от центра (от 5 до 20 минут).

San Francisco Marriott Marquis
55 Fourth Street, San Francisco, California 94103 USA
T: +1 800-228-9290 | +1 415-896-1600
F: +1 415-486-8101
Стоимость номеров: \$269 Single | \$289 Double / Twin

Grand Hyatt San Francisco
345 Stockton Street, San Francisco, California 94108 USA
T: +1 800-233-1234 | +1 415-398-1234
F: +1 415-391-1780
Стоимость номеров: \$230 Single | \$230 Double / Twin

Parc 55 Wyndham San Francisco
55 Cyril Magnin Street, San Francisco, California 94102 USA
T: +1 800-996-3426 or +1 415-392-8000
F: +1 415-403-6602
Стоимость номеров: \$230 Single | \$230 Double / Twin

Примечание: Бронирование отеля предполагает оплату депозита кредитной картой. В стоимость не включен государственный налог 15,5% (деньги с карты не списываются, а резервируются).

Совет:

Бронировать перелет лучше на сайте www.expedia.com

На этом же сайте Вы можете выбрать опции: перелет и отель, перелет+отель+аренда автомобиля.

Вы также можете лететь прямым рейсом до Лос Анджелеса и арендовать там машину и доехать до Сан Франциско. На машине в Сан Франциско проще передвигаться – более того есть возможность бронирования более дешевого отеля и вы больше увидите город и его окрестности.

ПРИМЕРНАЯ СТОИМОСТЬ ПЕРЕЛЕТА ПО СОСТОЯНИЮ НА 7 НОЯБРЯ:

Авиабилеты в Сан Франциско на неделю с 15 по 22 марта стоят от 939 до 1330 долларов США (через Женеву, Амстердам, Нью Йорк, Франфурт и тд).

Перелет и билет на эти же даты стоят на сайте от 1130 долларов (очень часто Российские участники арендуют автомобиль в Сан Франциско/Лос Анджелесе и бронируют более дешевые отели, которые расположены по-дальше от Центра).

ПРОЦЕДУРА ОФОРМЛЕНИЯ:

1. Заполнение анкеты – на русском языке. Пожалуйста, обратите внимание, что имя и фамилия участника должны быть написаны английскими буквами как в загранпаспорте. Анкету необходимо отправить на адрес: timleila@hotmail.com (либо lt@ihrsa.org – на этот адрес не все сообщения из России проходят)
2. В анкете необходимо указать способ оплаты – через банковский перевод либо по кредитной карте (в этом случае сумма будет списываться в долларах по курсу вашего банка). Оплата через карту всегда проще и проходит практически в тот же день. Вам будет выслано подтверждение платежа как только деньги поступят на счет.
3. После оплаты вы получите приглашение, которое вам нужно будет предъявить в Посольстве США. В этом году мы планируем сделать запрос в Посольство с просьбой не препятствовать выдаче виз на основании приглашения от IHRSA.
4. Получение визы, бронирование отеля и перелет – вы оформляете самостоятельно. Как всегда я могу оказать помощь вам по отелям (бронирование идет через офис IHRSA в Бостоне)

Пожалуйста, по всем вопросам Конвенции обращайтесь:

Лейла Тимергалеева

Официальный Представитель IHRSA в России

тел: + 1 917 239 5552 (Нью Йорк)

email:

lt@ihrsa.org

timleila@hotmail.com