



МЕЖДУНАРОДНАЯ ФИТНЕС КОНВЕНЦИЯ И ВЫСТАВКА IHRSA
12-15 марта 2014 года
Сан Диего, Калифорния

РАСПИСАНИЕ

В расписание могут быть внесены изменения.

Лекции, выделенные красным шрифтом будут синхронно переводиться на русский язык.

12 МАРТА СРЕДА

6:30-7:30

УТРЕННИЕ МАСТЕР КЛАССЫ

BURN LAB

Инструктор: Jenny Row & Breann Michell

Спонсор Xercise Lab

ТРЕНИРОВКА В СТИЛЕ I.M.P.A.C.T. С использованием системы Under Armour's Armour 39

Спонсор Under Armour

7:00-8:30

Первая встреча для новичков (международная)

Если вы на Конвенции впервые или приехали в одиночестве, то этот урок для вас. Сотрудники IHRSA помогут вам освоиться на новой территории и познакомиться с вашими коллегами из других стран.

7:30-8:30

УТРЕННИЕ МАСТЕР КЛАССЫ: ПРОДОЛЖЕНИЕ

BUILD LAB

Инструкторы: Jenny Rowe & Breann Michell

Спонсор: Xercise Lab

Представитель IHRSA по России/СНГ

Лейла Тимергалеева

www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)

lt@ihrsa.org

Новые инструменты и программы в Boot Camp и групповых классах
Инструктор: Marc Lebert
Спонсор: Lebert Fitness

8:30-9:30 Лекции

Лекция 1

Удержание: как перевести членства на уровень отношений
Спикер: Rob Hale - Директор по фитнесу, Fitness First Австралия

Лекция 2

От тренера к наставнику: построение комплексных программ для достижения лучших результатов и получения большей прибыли
Спикер: Joshua Gould – Владелец компании Exercise Expertise

Лекция 3 (советую)

Участие персонала в клубной жизни: построение команды
Спикер: Brent Darden – Владелец и Генеральный Менеджер TELOS Fitness Center, Член Совета Директоров IHRSA
Перевод на русский язык

Лекция 4

Финансово доступный акт заботы: о чем должен помнить любой бизнес
Спикер: Thomas Richrads – Директор по публикациям IHRSA

Лекция 5

Внедрение лидерства: шаги становления настоящего лидера
Спикеры: Damon Vader – Вице Президент по операционной деятельности Defined Fitness
Eric Deshler – Директор по операционной деятельности Defined Fitness

Лекция 6

Тенденции индустрии и рынок страхования: как эти факторы влияют на наш бизнес
Спикер: James Decker – Вице Президент страховых компаний Филадельфии

Лекция 7

Увеличение прибыли за счет качественной взаимосвязи департаментов клуба
Спикер: Amanda Konigsberg – Директор по продажам и маркетингу Newtown Athletic Club

8:30-11:15

5ый ежегодный женский саммит лидерства
Куратор: Debra Siena – Президент Midtwon Health

9:00-17:00 Инструкторский семинар

ZUMBA

Инструктор: Beto Perez

Представитель IHRSA по России/СНГ
Лейла Тимергалеева
www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)
lt@ihrsa.org

Предварительная регистрация и дополнительная оплата (вся информация на сайте www.zumba.com)

9:45-11:15 Лекции

Лекция 8

Как разблокировать сервис внутри нас

Спикер: Frank Ancharski – Вице Президент Club One

Лекция 9

5 “R” эффективного персонального тренинга

Спикер: Paul Stugart – CEO Fitness+Nutrition

Лекция 10

Фитнес как часть системы здравоохранения. Идеи для нашего бизнеса и всего мира

Спикеры: Scott Goudeseuene- CEO American Council of Exercise

Cedric Bryant – CSO American Council of Exercise

Janet Frenkel – COO American Council of Exercise

Лекция 11

Привлечение и удержание большего количества клиентов за счет инструментов цифрового маркетинга и современных технологий

Спикер: Killian Fisher – Маркетинг Директор MomentumBD Ltd, Ирландия

Лекция 12

Панельная дискуссия: ценные советы от лидирующих топ представителей индустрии

Координатор: Joe Cirulli – Президент и Владелец Gainesvilly Health&Fitness Center

Участники: Barry Walsh – Управляющий Директор Health Escape, Ирландия

Anna Rounaja – Директор по развитию Liikuntakeskus Hukka, Финляндия

Keith Gallahan - информация пока не доступна

Лекция 13 (советую)

Секреты управления продажами, которые позволят увеличить прибыль и выведут ваш клуб на лидирующие позиции по сравнению с конкурентами

Спикер: Alan Leach – Региональный Менеджер West Wood Clubs, Ирландия

Перевод на русский язык

Лекция 14

Как сделать ваши пустующие студии в прибыльный центр за счет виртуальных классов

Спикер: Rasmus Ingreslev (у Расмуса всегда есть очень интересные идеи, которые реально воплотить в жизнь) – CEO Fresh Fitness/Wexer Virtual, Дания

Лекция 15

11:30-12:45 ГЕНЕРАЛЬНАЯ ЛЕКЦИЯ

Секреты очарования: от первого впечатления до нескончаемой ценности

Представитель IHRSA по России/СНГ

Лейла Тимергалеева

www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)

lt@ihrsa.org

Спикер: Sally Hogshead
Перевод на русский язык

13:00-14:00 Круглый стол

Создание брендинга в цифровом мире

Координатор: Teresa Coffey-Gordon – Директор по маркетингу, Millennium Partners Sports Club Management (клубы Reebok в США)

14:00-15:30 Лекции

Лекция 16

Семинары поставщиков: несколько спонсоров Конвенции приготовили презентацию, в ходе которой участники смогут лучше познакомиться с продукцией спонсоров.

Лекция 17

Что современная мобильная и социальная жизнь могут означать для вашего бизнеса сегодня

Спикер: Stephanie Jennings – Директор по продажам MINDBODY (mindbody - хорошая клубная программа по учету клиентов)

Andres Moran – Директор по развитию MINDBODY

Лекция 18

Как перевести базу данных в прибыль

Спикер: Al Noshivani – CEO и один из основателей Motionsoft

George Pappas – COO Motionsoft

Лекция 19

Как отличаться от других клубов за счет успешных программ для подростков

Спикер: Bill Parisi (если у вас есть подростковое направление в клубе, я советую сходить вам на эту лекцию. Bill Parisi – основатель школы Parisi Speed School в США).

Лекция 20

Увеличение прибыли с Bootcamp тренировками в малых группах

Спикер: Mindy Muzela – Международный чемпион по фитнесу, Savvier Fitness

Bruce Muzela - Директор по продажам Savvier Fitness

Перевод на русский язык

Лекция 21

Панельная дискуссия: 90 минут с представителями успешных клубов **(советаю)**

Координатор: Daron Allen – Президент и CEO Visual Fitness Planner

Спикеры: Brent Darden – Владелец и Генеральный Менеджер TELOS Fitness Center и Член Совета Директоров IHRSA

David Patchell Evans – Основатель и CEO GoodLife Fitness, Канада

15:45-17:00 Лекции

Лекция 22

Обучение персонала в целях построения команды, ориентированной на сервис
Спикер: Jarod Cogswell – Основатель и Президент Enterprise Athlete

Лекция 23

Использование внутренних резервов для преимуществ индустрии
Спикер: Steve Groves – CIO GoodLife Fitness, Канада

Лекция 24

Как стать партнером в продвижении здорового образа жизни: Пример Европы
Спикер: David Stalker (Дэвид – основатель и руководитель Фитнес Ассоциации Великобритании, которая достигла высоких показателей в работе с государством. Если вас беспокоит вопрос о том, как объединение фитнес профессионалов может помочь в продвижении и защите вашего бизнеса, я советую сходить на эту лекцию)

Лекция 24

Культура организации как выигрышное преимущество в конкурентной среде
Спикер: Luke Carlson – Основатель и CEO Discover Strength

Лекция 25

Для этого есть приложение...точно так же как есть и мошенничество с этим приложением. Как защитить ваш клуб от кибер мошенников
Спикер: Garrett Felix – Директор по защите информации MedFit

Лекция 26

Женщины в фитнесе: как найти фактор Q в жизни и в работе
Спикер: Jennifer Graffice – Директор по стилю жизни, Trailhead Athletic Club

Лекция 27

Стратегии по захвату и удержанию корпоративного рынка
Спикер: David Pickering – Основатель и Член Совета Директоров International Fitness Club Network/Preventure, Inc
Перевод на русский язык

Лекция 28

Сколько на самом деле стоит ваш клуб и как увеличить его ценность?
Спикер: David Hardy – Президент Franvest Capital Partners Inc, и Президент Fitness Industry Council Канады

15:45-17:00 Лекции и обучающие мероприятия

Обсуждения за круглыми столами

№1 Увеличение процента удержания за счет удовлетворения ожиданий клиентов

Координатор: Paul Bedford – Директор по исследованиям, Гуру по продлениям, Великобритания

№ 2 Активное старение: тенденции и возможности

Координатор: будет объявлен позже

Обучающие семинары

Места на обучающие семинары ограничены в целях достижения максимально возможного общения между участниками. Предварительная регистрация.

№1 По дороге к превосходству – построение успешного тренировочного бизнеса

Координатор: Todd Durkin – Вице Президент IHRSA

№2 Социальное медиа: факты и мифы для вашего бизнеса

Координатор: Justin Tamsett – Управляющий Директор Active Management, Австралия

19:30-21:30 Торжественный прием для всех участников

13 МАРТА ЧЕТВЕРГ

УТРЕННИЕ МАСТЕР КЛАССЫ

6:30-7:30

BURN LAB

Инструктор: Jenny Row & Breann Mitchell

Спонсор Xercise Lab

ТРЕНИРОВКА В СТИЛЕ I.M.P.A.C.T. С использованием системы Under Armour's Armour 39

Спонсор Under Armour

PILOXING

Инструктор: Viveca Jensen

Спонсор: Piloxing

7:00-8:00

Обсуждение за круглыми столами

Места на обучающие семинары ограничены в целях достижения максимально возможного

Представитель IHRSA по России/СНГ

Лейла Тимергалеева

www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)

lt@ihrsa.org

общения между участниками. Предварительная регистрация.

№1 Превосходство в продажах: стратегии и техники для увеличения новых продаж
Координатор: Jason Reinhardt

№2 Специальная лекция: Налоговый форум
Координатор: Thomas Richards

7:30-8:30 УТРЕННИЕ МАСТЕР КЛАССЫ ПРОДОЛЖЕНИЕ

BURN LAB
Инструктор: Jenny Rowe & Breann Mitchell
Спонсор: Xercise Lab

STOTT PILATES
Тренировка с полотенцем
Инструкторы центра Merrithew Health&Fitness
Спонсор: Merrithew Health&Fitness

360 Circuit breakers (круговая тренировка)
Инструктор: “Sgt. Ken” Weichert
Спонсор: SPRI

Кардио BOOTCAMP
Инструктор Polar Master
Спонсор: Polar USA

8:00-9:45 Лекции

Лекция 1
Удержание клиентов: анализ, основанный на исследованиях рынка в нескольких странах
Спикер: Melissa Rodriguez – Менеджер по исследованиям IHRSA
Paul Bedford – Директор по исследованиям, Гуру по продлениям, Великобритания

Лекция 2
Продавая рынку медицинского фитнеса: в чем разница и как сделать так, чтобы это работало
Спикер: Molly Kemmer – Генеральный Менеджер MediFit, Anschutz Center for Health & Wellness
Bonnie Patrick Mattalian – Вице Президент MediFit

Лекция 3
Подсказки и ловушки в стандартах трудовых соглашений
Спикер: Kara Maciel – Адвокат Epstein&Green

Лекция 4
Эффективные связи: разработка и внедрение эффективного социального медиа в вашем клубе

Представитель IHRSA по России/СНГ
Лейла Тимергалеева
www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)
lt@ihrsa.org

Спикер: Fred Hoffman – Владелец Fitness Resources, Франция

Лекция 5

Командная работа: конкурентноспособные преимущества

Спикер: Art Curtis – Президент CurtisClubAdvisors, LLC

Лекция 6

Способы поддержания успеха в построении бизнеса

Спикер: Jasmine Kirshtein – Владелец и CEO My Sportlady GmbH, Германия

Лекция 7

Кросс продажи, обновление в продажах: способы увеличения продаж в клубе

Спикер: Ellias Scarr – Директор по продажам, Results Fitness

Перевод на русский язык

8:00-9:15 Круглые столы

#1 Тренировка на успех: как сделать персональный тренинг успешным

Координатор: Michele Mellkerson-Granyd – Генеральный Менеджер BodyBusiness Health & Fitness Club & Spa

#2 Программы, рассчитанные на вовлечение и удержание клиентов

Координатор: Lisa Gorsline – Президент и Генеральный Менеджер Corpus Christi Athletic Club

8:00-9:15 Обучающие семинары (ограниченное количество мест)

№1 Групповой фитнес: решения по управлению высокоприбыльными программами

Спикер: Lori Lowell – Владелец и партнер Gold's Gym Северная Вирджиния и Висконсин, США

№2 Финансирование роста, обновления клуба и построение нового бизнеса

Спикер: Paul Bosley – Вице Президент, First Financial

Лекция 8

9:30-11:00 **ГЕНЕРАЛЬНАЯ ЛЕКЦИЯ**

Вступление: состояние рынка сегодня

Спикер: Joe Moore, Президент IHRSA

Перевод на русский язык

Генеральная Лекция: Решения – как лучше принимать решения в жизни и на работе

Спикер: Dan Heath

11:00-18:00 Выставка

Представитель IHRSA по России/СНГ

Лейла Тимергалеева

www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)

lt@ihrsa.org

12:00-13.00 Обсуждение за круглым столом

Увеличение новых продаж за счет позиционирования клуба как части системы здравоохранения
Координатор: Amy Vantham – Вице Президент по государственным исследованиям и развитию IHRSA

13:30-15:00 Лекции

Лекция 9

Спросите лидера индустрии: удержание клиентов для долгосрочной прибыли

Координатор: Mark Miller

Участники: Jarod Cogswell – Основатель и Президент Enterprise Athletic

Lisa Gorsline – Президент и Генеральный Менеджер Corpus Christi Athletic Club

Kristin Shaff – Директор по развитию 24 Hours Fitness, США

Лекция 10

Новые решения в использовании традиционных способов для увеличения продаж

Спикер: Paul Juris – Директор Cybex research Institute

Лекция 11

Продажи персонального тренинга: как сделать так, чтобы клиенты понимали ценность фитнеса в долгосрочном плане

Спикер: Cecil Hightower – Директор по орто-кинетическому тренингу, TELOS Fitness Center

Лекция 12

Тренировки как превентивная медицинская мера – сотрудничество с медицинским сообществом

Спикер: Edward Phillips – Директор Institute of Lifestyle Medicine и Ассистент Профессора Physical Medicine&Rehabilitation, Harvard Medical School

Лекция 13

Неповторимая культура для высоких показателей, вовлечения и успеха

Спикер: David Patchell Evans

Лекция 14

7 базовых основ для успешного бизнеса

Спикер: Eddie Rock

Лекция 15

Маркетинг: инициативы в бизнесе в целях достижения нескольких показателей

Спикер: Tara Wislocki – Директор по маркетингу Healthworks Fitness Centers

Перевод на русский язык

Лекция 16

8 важных шагов в продажах

Спикер: Justin Tamsett (*советую. У него сильные лекции по найму сотрудников, думаю, что и по продажам тоже интересные*) – Управляющий Директор Active Management, Австралия

Представитель IHRSA по России/СНГ

Лейла Тимергалеева

www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)

lt@ihrsa.org

13:30-15:00 Обсуждение за круглым столом

#1 Фитнес технологии: сегодняшние и будущие тенденции

Координатор: Bryan O'Rorke – CEO Integerus, LLC/Fitmarc

#2 Защита активов за счет понимания рисков и опасности

Координатор: Jeffrey Long – Адвокат Prout/LeVangie

13:30-15:00 Обучающие семинары (места ограничены)

№1 Инновационные стратегии в продлении

Спикер: Paul Brown (*советую*) – Президент Face2Face Retention Systems, Австралия

№2 Лучшие практики в рекрутинге и развитии персонала

Спикер: Dabby Carreau – CEO и Основатель Inspired HR, Канада

18:30-19:30 Мастер класс

H20 60

Инструкторы: Jenny Rowe & Breann Mitchell

Спонсор: Xercise Lab

19:00-21.00 Zumbathon!

Сбор средств в фонд исследований борьбы с мышечной дистрофией.

19:00-21.00 Торжественный прием в честь международных участников Конвенции (не США и Канада)

14 МАРТА ПЯТНИЦА

6:30-7:30 УТРЕННИЕ МАСТЕР КЛАССЫ

BASE LAB

Инструкторы: Jenny Rowe & Breann Mitchell

Спонсор: Xercise Lab

ROPES GONE WILD (очень популярное направление в США сейчас)

Спонсор: Spri

PILOXING

Инструктор: Viveca Jensen

Спонсор: PILOXING

Представитель IHRSA по России/СНГ

Лейла Тимергалеева

www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)

lt@ihrsa.org

7:00-8:00 Обсуждение за круглыми столами

Маркетинговые стратегии

Координатор: Lindsey Richardson

7:30-8:30 МАСТЕР КЛАССЫ ПРОДОЛЖЕНИЕ

RECESS LAB & MIGHTY LAB

Инструкторы: Jenny Rowe & Breann Mitchell

Спонсор: Xercise Lab

I.M.P.A.C.T. Тренировка от Todd Durkin

Спонсор: Under Armour

ZEN-GA Fascial arm lines workout

Инструкторы центра Merrithew Health & Fitness

8:00-9:15 Лекции

Лекция 1 (советую)

Вовлечение и удержание клиентов для длительного успеха

Спикер: Paul Brown

Перевод на русский язык

Лекция 2

7 привычек высоко профессиональных персональных тренеров

Спикер: Michael Cunico – Менеджер по персональному тренингу Fitness First, Австралия

Лекция 3

Панельная дискуссия: построение бренда и рост бизнеса через связи с местным сообществом (с местным населением в округе клуба)

Координатор: Amy Bantham

Участники: Sandy Franco – Владелец Franco's Athletic Club

Mike Alpert – Президент и CEO The Claremont Club

Patricia Laus – CEO и Владелец The Atlantic Club, Inc

Лекция 4

Как клубная индустрия может сохранить Care Act (акт о заботе)

Спикер: Walter Bortz – Профессор по медицине, Stanford University School of Medicine

(примечание – скорее всего речь пойдет об американском законодательстве)

Лекция 5

От цифр по членству к росту клиентов

Спикер: Kimberly Manocherian – Президент и CEO New York Health and Racquet Club

Janet Woodfin – Вице Президент по HR и развитию New York Health and Racquet Club

Представитель IHRSA по России/СНГ

Лейла Тимергалеева

www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)

lt@ihrsa.org

Лекция 6

Возможности бума: нужды пожилого населения в фитнесе

Спикер: Maureen Hagan – Вице Президент по операциям GoodLife Fitness, Канада

Лекция 7

Вы в форме, чтобы лидировать? Результаты роста.

Спикер: Derek Deprey – Генеральный Менеджер Wisconsin Athletic Club

Лекция 8

Успех в продажах: управление продавцами для увеличения роста продаж

Спикер: Chick Hall – Независимый консультант

8:00-9:15 Обсуждение за круглым столом

№1 Дизайн клуба, который продает

Координатор: Rudy Fabiano – Архитектор Fabiano designs

№2 Как зарабатывать на программах по потере весе

Координатор: Constance Ruiz – Президент и Основатель VivaFit, Португалия

8:00-9:15 Обучающие семинары (количество мест ограничено)

Юридические предупреждение рисков и понимание трудового законодательства

Координатор: Тех McIver – Партнер Fisher&Phillips LLP

Jonathan Liu – Адвокат Fisher&Phillips LLP

9:30-11:00 **ГЕНЕРАЛЬНАЯ ЛЕКЦИЯ**

Экономика “спасибо”

Спикер: Gary Vaunerhuk

(очень интересный спикер, родители которого родом из Белоруссии. Пример выступления можно посмотреть здесь: <http://www.youtube.com/watch?v=EhqZ0RU95d4>)

Перевод на русский язык

11:00-18:00 Выставка

11:00-12:30 Панельная дискуссия по финансам – исследование факторов роста индустрии

Координатор: Rick Caro – Президент Management Vision, Inc

12:00-13:00 Обсуждение за круглым столом: тенденции индустрии и как они могут сработать для вашего клуба

Координатор: Melissa Rodrigues

Представитель IHRSA по России/СНГ

Лейла Тимергалеева

www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)

lt@ihrsa.org

13:30-15:00 Лекции

Лекция 9 *(советую)*

Управление ростом продаж и удержание за счет мобильных технологий и тенденций
Спикер: Bryan O'Rourke

Лекция 10

Групповой фитнес для подростков: возможности индустрии
Спикер: Randy Drake – Член Совета Директоров Les Mills International

Лекция 11 *(советую)*

Тенденции, технологии и изменения в поведении клиентов
Спикер: Bill McBride – Президент и CEO BMC3

Лекция 12

Лидерство: пики и падения
Спикер: Trina Gray – Владелец Bay Athletic Club

Лекция 13

НПРАА в клубе: защита приватности клиента в клубе
Спикер: Linda Howard – CEO Alternative Fitness

Лекция 14

Панельная дискуссия: Спросите лидера индустрии
Увеличение базы контактов и позиционирование отдела продаж на успех
Координатор: Chick All
Участники: Jason Reinhardt – Основатель и Владелец Go M.A.D. Fitness
Amanda Konigsberg – Директор по продажам и маркетингу Newtown Athletic Club

Лекция 15

Новые программы и увеличение дохода от дополнительных услуг: посмотреть за пределы зоны комфорта
Спикер: Roger Sargent – Генеральный Менеджер Cooper Fitness Center at Craig Ranch
Перевод на русский язык

13:30-15:00 Обсуждение за круглыми столами

№1 Роль фитнес клуба в эпоху медицинских реформ

Координатор: Michael Rucker – Директор по цифровым продуктам Club One Inc.

№2 HR основы: инвестирование в самый важный актив компании (речь идет о сотрудниках)

Координатор: Theresa Amaуа - Региональный Директор по HR Highgate Hotels

13:30-15:00 Обучающие семинары (количество мест ограничено)

Представитель IHRSA по России/СНГ
Лейла Тимергалеева
www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)
lt@ihrsa.org

№1 Эффективные маркетинговые стратегии для фитнес профессионалов: агрессивная реклама
Спикер: Alan Leach (советую)

№2 Матч пойнт: теннисные программы
Спикер: Greg Larrin – Директор по теннису Life Time Fitness

18:00-21:00 Благотворительный вечер Augie's Quest
(я бы очень советовала сходить на этот вечер. Это благотворительный аукцион в фонд исследований борьбы с мышечной дистрофией. Вы сможете встретить очень интересных людей и провести незабываемый вечер. Форма одежды вечерняя. Регистрация на вечер: www.augiesquest.org)

15 МАРТА СУББОТА

8:00-9:00 УТРЕННИЕ МАСТЕР КЛАССЫ

9:00-10:00 Сессия IGNITE!

Во время этой презентации выступят несколько спикеров, где у каждого спикера презентация на 20 слайдов и 5 минут на выступление. Таким образом у участников в течение часа будет возможность услышать максимум практичной информации от разных спикеров на одну и ту же тему.

Необходима предварительная регистрация (без оплаты) на эту сессию. Записаться можно здесь: www.ihrsa.org/IGNITE. Спикеры и тема будут объявлены позже.

9:00-10:00 Лекции

Лекция 1

Построение клубной культуры, которая приведет к увеличению лояльности клиентов и росту продления

Спикер: Mike Hills – Операционный Директор The retention people, Великобритания
Phil Вопомо – информация пока не доступна

Лекция 2

Физиотерапия в клубе (популярное направление в США. Так как физиолечение покрывается страховкой, то многие фитнес клубы либо сдают площадь под физиокабинет за арендную плату либо нанимают физиотерапевта в штат. И в первом и во втором случае у клуба есть доступ к людям, проходящим физиолечение – после лечения они часто остаются в клубе как члены клуба).

Спикер: Chris Purvis – Физиотерапевт и Основатель Peak performance Physical Therapy and Spectrum Fitness&Medical Wellness Center

Bill Gvoich – Директор по медицинскому велнесу Spectrum Fitness&Medical Wellness Center

Лекция 3

Команда лидеров в клубе

Представитель IHRSA по России/СНГ
Лейла Тимергалеева
www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)
lt@ihrsa.org

Спикер: Will Philipps (*я никогда не слышала как он выступает, но я знаю его лично – очень грамотный и интересный специалист*) – Основатель и CEO REX Roundtables for Executives

Лекция 4

Увеличение продаж через вовлечение продавцов

Спикер: Trevor Brennan – Вице Президент Celebrity Fitness, Малайзия

Перевод на русский язык

Лекция 5

Стратегии по развитию и внедрению успешного Спа бизнеса в вашем клубе

Спикер: Danielle Terranova – Директор Спа Healthwork Fitness Centers

Лекция 6

Стратегии рынка недвижимости под фитнес клубы

Спикер: Chris Craytor - Вице Президент по развитию ACAC Fitness and Wellness Centers

10:15-11:15 Сессия IGNITE!

Спикеры и тема будут объявлены позже.

10:15-11:15 Лекции

Лекция 7

Как сделать ваш клуб отличительным от другим за счет клиентского сервиса

Спикер: Chris Stevenson – Владелец Stevenson Fitness

Лекция 8

Фитнес для веселья. Успешные фитнес программы для подростков

Спикер: будет объявлен позже

Лекция 9

Увеличение дохода и размера рынка за счет развития велнес практик в клубе

Спикер: Michael Benton – Президент и CEO Executive Health&Sports Center/GENAVIX Corporation

Лекция 10

Те, кто меняют ход игры: ключевые секреты успеха в бизнесе

Спикер: Carrie Kerple – Менеджер Клуба Less Mills, Новая Зеландия

Лекция 11

Обещания бренда и позиционирование ценности (советую)

Спикеры: Steve Tharrett – Президент Club Industry Consulting, Основатель ClubIntel

Mark Williamson – Профессор по инновациям NYU Stern School of Business and Executive Director Berkley Entrepreneurship Center at NYU

Перевод на русский язык

Представитель IHRSA по России/СНГ

Лейла Тимергалеева

www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)

lt@ihrsa.org

Лекция 12

Управление командой в целях увеличения роста продаж

Спикер: Mark Miller – Вице Президент Merritt Athletic Clubs

11:30-12:30 **ГЕНЕРАЛЬНАЯ ЛЕКЦИЯ**

Бизнес трансформации с инновациями

Спикер: Luke Williams

Перевод на русский язык

Особая благодарность официальным партнерам IHRSA:



**FITNESS
EXPERT**

СПАСИБО!

Лейла Тимергалеева

Представитель IHRSA по России/СНГ

email: lt@ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)

Представитель IHRSA по России/СНГ

Лейла Тимергалеева

www.ihrsa.org

моб. +1 917 239 5552 (Нью Йорк)

lt@ihrsa.org